

# ELEVATE

PARTNER PROGRAM

2022年度 サービスプロバイダー プログラムガイド

Success Today | BUILT FOR TOMORROW

## はじめに

**エンタープライズ向けクラウド市場では、皆様の専門知識が大きな違いを生みます。**

Nutanixでは、極めてスキルの高いNutanixサービスプロバイダー様のネットワークを通じて提供されるソリューションなど、シームレスなマルチクラウドのエクスペリエンス提供をビジョンとしています。このビジョンの目的は、1-クリックでのシンプルさに加え、ビジネスにとって最も合理的なハードウェアやハイパーバイザー、クラウド（または、複数のクラウド）を選択できる自由を提供することにあります。Nutanixのサービスプロバイダー様として、シンプルで快適な多用途のクラウドをお客様に提供し、より優れたビジネス成果の達成を支援するという、共通の目標に取り組んでいきましょう。

NutanixのElevateサービスプロバイダーパートナープログラムは、サービスプロバイダーの皆様によるソリューション販売を推進し、また案件の拡大や収益の向上を支援するための特典や営業リソースを提供する目的で設計されたプログラムです。パートナーの皆様は、テクノロジーやサービス、営業や技術に関する焦点を絞ったトレーニングの受講、マーケティングや営業用のツールの活用といった特典を受けることができ、さらに専用のテクニカルサポートによって、エンドユーザーに対して、より優れたNutanixベースのソリューションをご提案頂けるようになります。

Nutanixは、サービスプロバイダーの皆様を、弊社の価値あるお客様としてとらえ、両社の確実な成功に向けて、十分な特典やインセンティブを提供することにコミットしています。Nutanixのパートナーポータル、資格ベースのインセンティブ奨励金、テクニカルサポート、そして営業リソースは、サービスプロバイダーの皆様が、Elevateサービスプロバイダープログラムを、より利用しやすく、またそのメリットを享受しやすくするための手段の1つです。

**Nutanix は、これからも皆様と共に、将来に向け歩み続けて参ります。**

## 目次

### クイックスタートメニュー

Nutanix Elevateサービスプロバイダー プログラム

---

コンピテンシー

---

マーケティング

---

リソース

---

お問い合わせ先

---

### ツアーを開始



## プログラム構成

Nutanix Elevateサービスプロバイダープログラムは、サービスプロバイダーの皆様が、Nutanixソリューション製品をより多く販売しながら、自らのスキルセットとNutanix関連の収益を向上できるよう強化された各種特典を提供します。

本プログラムは、Nutanixの会計年度に合わせて内容の見直し、および更新が行われます。

### 第1四半期

8月 - 10月

### 第2四半期

11月 - 1月

### 第3四半期

2月 - 4月

### 第4四半期

5月 - 7月



### 認定サービスプロバイダー

必要な契約を締結し、Nutanixのサービスプロバイダーとしての活動の初期段階にあるサービスプロバイダー様です。



### プロフェッショナルサービスプロバイダー

Nutanixに関する高度なスキルセットを備え、複数のNutanixソリューション製品を扱うことにより、定期的に収益をあげているサービスプロバイダー様です。

# プログラム要件

	 認定 サービスプロバイダー	 プロフェッショナル サービスプロバイダー
<b>ビジネス要件</b>		
Nutanix Elevate サービスプロバイダープログラム (NESPP) 契約に署名済みであること。	✓	✓
Nutanixをベースにした独自の製品販売件数	最小1	最小1
年間でのブッキング済み案件 (Nutanixソフトウェア、サービスおよびサポート製品、TCV)	-	ビジネスが許可される地域/国に基づく、対象サービスプロバイダーの必要年間最小ブッキング件数。
<b>トレーニング</b>		
Nutanix Certified Professional – Multicloud Infrastructure – NCP-MCI (以前の NCP)	1	2
テクニカル: Nutanix Certified Systems Engineer – NCSE Core (以前の NCSE Level 1)	-	1
Nutanix Certified Services Core Professional (NCS Core):	NutanixサービスIPへアクセスするために必要	

# プログラムの特典

Nutanix Elevateサービスプロバイダープログラムは、皆様のサービスプロバイダーパートナーとしてのレベルに応じて、様々な特典を提供します。Nutanixとの戦略的パートナーシップをより強化すると共に、収益性の高いビジネスを推進するためのツール、リソース、教育、投資を提供します。

特典	 認定 サービスプロバイダー	 プロフェッショナル サービスプロバイダー
Nutanix パートナーポータルへのアクセス	✓	✓
Nutanix Sizerを利用するための機能	✓	✓
ナレッジベースとサポートフォーラムへのアクセス	✓	✓
NutanixサービスIPへのアクセス	✓*	✓*
トレーニング/教育資料へのアクセスとディスカウントされた認定取得	✓*	✓
NFR / XLAB 限定ライセンスへのアクセス	XLAB* + NFR	XLAB* + NFR
Nutanixのジョイントセールス・イネーブルメント対象		✓
XPANDパートナーデマンドセンターおよびパートナーXTRIBEコミュニティ+特典を利用するための機能		✓
インセンティブ奨励金 (適格資格に基づく)		✓
SP特定製品および価格へのアクセス		✓
対象分野のエキスパートによるテクニカルソリューションおよびサービスワークショップ		✓
Nutanixサービスプロバイダープログラム用ブランディングツールの使用		✓
ビジネス開発ファンド (BDF)		✓
指定Nutanixチームによる定期的なビジネスレビューとサービス計画		✓

\* NESPPプログラムで設定された要件を満たした後、アクセスが可能になります。

## Performance+ 案件登録

サービスプロバイダー向けのPerformance+ 案件登録プログラムをご紹介します。シンプルで高度に最新鋭化されたPerformance+プログラムにより、価格設定に関連する曖昧さを排除し、全ての取引で一貫した優遇価格を提供します。

全ての Nutanix 案件は、チャンネル主導案件 (CID: Channel Initiated Deal)、または Nutanix 主導案件 (NID: Nutanix Initiated Deal) のいずれかとして登録されます。

皆様が Nutanix に持ち込んだ案件は CID となり、最大のパートナー優遇価格が適用されます。Nutanix が協業を目的に適切なパートナーに持ち込んだ案件は NID となり、基本的なパートナー優遇価格を受けることができます。



# アクセス方法 Nutanixのトレーニング

## トレーニングを開始する

Nutanixのトレーニングと認定資格取得は、機能強化されたパートナーポータルから開始します。「Learn (学ぶ)」ページが、Nutanixのトレーニングや認定を受け、Nutanix Universityの豊富なコンテンツにアクセスするための中心的なハブとなります。

Nutanix University で提供される営業担当者や技術専門家のための全ての Nutanix トレーニングが、お客様に対する効率的なNutanixソリューションの価値提供を可能にします。トレーニングの多くは、オンデマンドでの受講が可能で、使い勝手よく分割されており、容易に完了することができます。

Nutanix University では、Nutanixのトレーニングと認定に関する最新のニュースやリリースを確認することもできます。またパートナーポータルでは、Nutanixの認定をリアルタイムに確認して、学習の進展状況をトラッキングすることができます。

トレーニングに関するご質問は、[education@nutanix.com](mailto:education@nutanix.com) までお寄せください。

# コンピテンシー

## サービス認定



### Nutanix Certified Professional - Multi Cloud Infrastructure (NCP-MCI):

NCP-MCI 5.x 認定は、データセンターの Nutanix AOS ノード、ブロックおよびクラスタを管理するスキルと知識を有することを証明するものです。この認定を受けることで、Nutanix AOSの導入、管理、トラブル対応ができることや、VMの管理からライフサイクルの運用まで、主要なコンセプトに精通していることが証明されます。

これは、以前NCP 5と呼ばれていた認定と同じものであることにご注意ください。認定者が持つ技術力やスキルをより上手く表現できるよう、名称を変更したものです。



### Nutanix Certified Services Core Professional (NCS Core):

この認定試験は、クラスタ導入サービス提供のスキルと能力の有無をテストするものです。NCS Coreの合格者は、お客様のシステム環境を評価し、適切なデータを収集してサイジングを行い、効果的にソリューションを提供することができます。認定試験は、本番と同等の信頼性や信憑性を確保するため、セキュリティが強化された保護環境下においてリモートで実施されます。

## 技術認定



### Nutanix Certified Systems Engineer Core (NCSE Core):

このテクニカルプリセールスの認定は、Nutanix Enterprise Cloud プラットフォームの中核となるソリューションに対する説明、サイジング、提案、反対意見に対応できる知識や能力を有することを証明するものです。

NCSE Core 認定は、以前のパートナー技術認定である、NCSE Level 1 および NCSE Level 2 に置き換わるものです： NCSE Level 1 および NCSE Level 2。



## 申請ベースの BDF

Nutanixの2022年度に適格となるパートナーの皆様に、新しくなったビジネス開発ファンド(BDF: Business Development Funds)をご紹介します。

リセラー向けのNutanix Elevateプログラムに従い、チャンピオンおよびプロフェッショナルパートナーは、Nutanixビジネスの拡大を目的として、BDFの投資提案を行う資格を持ちます。

BDFには2つの投資タイプがあります：

- マーケティング開発ファンド (MDF)
- 営業開発ファンド (SDF)

いずれの投資タイプも、Nutanix BDFプログラムの対象となります。

### 2022年度のBDFプログラムで新しくなったことは？

- より明確な計画の立案、リクエストや承認のプロセスを明確にできるよう、MDFとSDFという投資タイプを定義
- MDFおよびSDFの対象となるアクティビティタイプの詳細
- 対象となるMDFおよびSDFアクティビティに対する、払戻レベルの詳細
- BDFツールをNutanixパートナーポータルに統合することで、リクエストプロセスやレポート機能向上させ、Nutanixとのいっそう容易なビジネスを可能にしました

BDF以外のプログラムの特典については、[Nutanix Elevateパートナープログラムガイド](#)をご参照ください。

パートナー様は、BDFに関する情報やリソースにアクセスできるだけでなく、NutanixパートナーポータルでBDFのリクエストを提出し管理することもできます。

皆様が自社のためにBDFの管理やリクエストを行うためには、パートナーポータルに適切なBDF管理アクセス権を持っている必要があります。もし皆様の企業がNutanix BDFの資格があり、アクセス権が必要な場合は、Eメールで [partnermarketing@nutanix.com](mailto:partnermarketing@nutanix.com) までご連絡ください。



## リソース

価値あるパートナー様として、これらのリソースを活用し、Nutanix製品やサービスをいち早く、そして深く学び、マーケティング活動を行って販売に結びつけてください。

Nutanixパートナーポータルは、皆様のビジネスの拡大や管理のための、総合的なビジネスツールを提供します。

### パートナーポータルのメリット：

**営業担当者：**ラーニングや販売のためのツールやリソースに素早くアクセスしたり、登録案件やオポチュニティの確認、成約済み案件に対するインセンティブの試算、見込み顧客に対するEメールの作成や送付可能です。

**マーケター：**完全にデジタル化されたデマンドジェネレーションキャンペーンをカスタマイズして展開したり、リードの管理、ビジネス開拓ファンドのリクエストや管理が可能です。

**ビジネスマネージャー / アドミニストレータ：**企業全体のビジネスやトレーニングのパフォーマンス、Elevateプログラムのステータスを確認したり、Partner Locatorのプロファイル管理が可能です。

パートナーポータルのアドミニストレータ権限のリクエストは、Eメールで [partnerhelp@nutanix.com](mailto:partnerhelp@nutanix.com) までお願いします。



# リソース

## 学習リソース



### Nutanix University

営業およびSEの認定コースや、オンラインやインストラクター主導のトレーニングを受講できます。



### パートナー XTRIBE

Nutanixのスキルをテストする楽しいチャレンジを完了して、褒賞を獲得および有効化することができます。



### パートナーウェビナーライブラリ

パートナーコミュニティ専用の営業、技術、マーケティングベースのウェビナーをオンデマンドでご覧頂けます。



### パートナー News Center

Nutanixの製品、プログラム、インセンティブに関する最新の優れたパートナーニュースをお届けします。

## 販売リソース



### 案件登録ポータル

Nutanixの案件登録の送信や確認、ビジネスに関する優れた管理や案件の保護が可能となります。



### Nutanix Test Drive

Nutanixの製品や機能を、ガイド付きのリアルタイムのエクスペリエンスで試運転 (Test Drive) することができます。



### Nutanix Sizer

設計シナリオの作成、ワークロードのサイジング、BOM のダウンロードが可能です。



### パートナーコラテラルライブラリ

Nutanix内部の営業コンテンツ管理システムと連携し、Nutanixの営業と同じ製品/ソリューションアセットやイネーブルメントコンテンツをご利用頂けます。



### ビジネスの管理

現状のNutanix案件登録やオポチュニティ、トレーニングの認定状況を確認できます。

## マーケティングリソース



### XPAND パートナーデマンドセンター

自動化されたデジタルデマンドプラットフォーム: ファネル全体を網羅するキャンペーンの作成や、共同ブランディングが可能なNutanixデマンドジェネレーションコンテンツ、見込み顧客に対する豊富なソーシャルメディアコンテンツのシンジケーション、リード発生時のリアルタイム通知といった機能が用意されています。



### サービスプロバイダープログラムブランディング

サービスプロバイダー様には、サービスプロバイダー様向けの販促用品、Webサイト、プロモーション資料を無償で提供することが可能です。プロフェッショナルサービスプロバイダーレベルのサービスプロバイダー様の場合、共同レビュー期間中に追加プログラムについて話し合いを行います。

## お問い合わせ先

ニュータニックス・ジャパン合同会社  
〒100-0004 東京都千代田区大手町1-1-1  
大手町パークビルディング7階

E [info-jp@nutanix.com](mailto:info-jp@nutanix.com)  
W [www.nutanix.com/jp](http://www.nutanix.com/jp)  
T @NutanixJapan

2021年9月1日

ELEVATE  
PARTNER PROGRAM